

มิติหุ้น

Mithoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: ศุกร์ 6 สิงหาคม 2564

ปีที่: - ฉบับที่: -

Col.Inch: 86.14 Ad Value: 30,149

หน้า: 6(กลาง)

PRValue (x3): 90,447

คลิป: สีสี่

คอลัมน์: mai BY มิติหุ้น: FLOYD ลุยชิงงานใหม่กว่าร้อยล้าน ดันรายได้ทั้งปีโตจนลุย



FLOYD

ลุยชิงงานใหม่กว่าร้อยล้าน ดันรายได้ทั้งปีโตจนลุย

มิติหุ้น ผู้สื่อข่าว มิติหุ้น รายงานว่า บมจ.ฟลอยด์ หรือ FLOYD ผู้ให้บริการรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค และระบบดับเพลิง โดย “แหล่งข่าววงการอุตสาหกรรม” เปิดเผยว่า แนวโน้มผลงานไตรมาส 2/64 จะเติบโตต่อเนื่อง เพราะบริษัทจะทยอยรับรู้รายได้งานในมือ และในไตรมาสที่ผ่านมาได้เซ็นสัญญางานใหม่รวม 149.13 ล้านบาท

“

**ลุยสร้างแบรนด์
พนักงานมิตรขยายฐานแกร่ง**

”

มิติดู

Mithoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: ศุกร์ 6 สิงหาคม 2564

ปีที่: - ฉบับที่: -

หน้า: 6(กลาง)

Col.Inch: 86.14 Ad Value: 30,149

PRValue (x3): 90,447

คลิป: สีสี่

คอลัมน์: mai BY มิติดู: FLOYD ลุยชิงงานใหม่กว่าร้อยล้าน ดันรายได้ทั้งปีโตฉลุย



ลุยประมูลงานใหม่เต็มสูบ

ส่วนทิศทางช่วงครึ่งปีหลัง จะเติบโตมากยิ่งขึ้นเนื่องจากบริษัทอยู่ระหว่างยื่นประมูลงานโครงการใหม่ทั้งภาครัฐและเอกชน มูลค่ากว่าร้อยล้านบาท ซึ่งเป็นทั้งงานติดตั้งระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสารและ Data Center , ติดตั้งระบบประปา และระบบป้องกันอัคคีภัย ซึ่งลูกค้าส่วนใหญ่ ได้แก่ กลุ่มห้างสรรพสินค้าและค้าปลีก, กลุ่มอสังหาฯ, กลุ่มโรงพยาบาล, กลุ่ม DATA Center, กลุ่มมหาวิทยาลัย และโรงงานอุตสาหกรรม



โดยลูกค้าของบริษัท ส่วนใหญ่เป็นเจ้าของโครงการที่มีความมั่นคงทางการเงินและมีทุนดำเนินการสูง ทำให้สามารถขยายการลงทุนใหม่ๆได้และมีความสามารถในการชำระหนี้สูง แม้จะอยู่ในท่ามกลางการระบาดโควิด-19 และเศรษฐกิจชะลอตัว

รุกสร้างแบรนด์ - รายได้พุ่ง 10%

ปีนี้บริษัทจะใช้กลยุทธ์ สร้างแบรนด์เพื่อเป็นที่รู้จักและขยายฐานลูกค้าออกไปทั้งในประเทศและต่างประเทศเพื่อให้สามารถรักษาฐานลูกค้าเดิมและขยายฐานลูกค้าใหม่ๆได้อย่างมั่นคง เพิ่มขีดความสามารถด้านการแข่งขันเพื่อสร้างการเติบโตที่ยั่งยืน ดังนั้นทั้งปี 64 บริษัทตั้งเป้ารายได้รวมเติบโตไม่ต่ำกว่า 10% จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 248.90 ล้านบาท

ผนึกพันธมิตรขยายธุรกิจ

พร้อมกันนี้บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาความเป็นไปได้การเจรจาพันธมิตรเพื่อต่อยอดธุรกิจเดิมและขยายไลน์ธุรกิจใหม่ๆ หวังเพิ่มโอกาสในการรับงานที่หลากหลายมากขึ้น เพื่อสร้างฐานรายได้ให้เติบโตและมั่นคง คาดว่าจะเห็นความชัดเจนในระยะถัดไป