

FLOYD ลุย Jump+ ตั้งเป้ารายได้ 10%-20% ต่อปี



FLOYD เข้าร่วมโครงการ Jump+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ลุยแผนเพิ่มมูลค่าทางธุรกิจ พิชิตเป้าหมายระยะ 3 ปี (2569–2571) ด้วย 3 Strategic Roadmap อย่างเป็นระบบ พุ่งเป้าด้านรายได้ที่ระดับ 10%–20% ต่อปี พร้อมเดินทางธุรกิจยกระดับมาตรฐานวิศวกรรม ให้บริษัทฯ เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

นางสาวลักษมี เลิศศุภกุล ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการสายงานสนับสนุนธุรกิจ, เลขานุการบริษัท บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) หรือ FLOYD ผู้ดำเนินธุรกิจให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบประกอบอาคาร (MEP) ครบวงจร ครอบคลุมงานระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสาร ระบบปรับอากาศ ระบบสุขาภิบาล และระบบป้องกันอัคคีภัย ชูจุดเด่นด้านการให้บริการตั้งแต่ต้นจนจบโครงการ ทั้งบริการด้านการออกแบบ จัดหา ติดตั้ง และทดสอบระบบ เพื่อรองรับโครงการอาคารคุณภาพสูง ที่มีความซับซ้อนสูง เช่น Data Center, อาคารพักอาศัย, โรงพยาบาล, อาคารสำนักงาน, และอาคารเชิงพาณิชย์ ระดับพรีเมียม เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้าการเติบโตอย่างมีคุณภาพและยั่งยืน ภายในระยะ 3 ปี (2569–2571) ด้วยเป้าหมายอัตราการเติบโตของรายได้ (Revenue Growth YoY) ที่ระดับ 10%–20% ต่อปี พร้อมกับรักษาอัตราการกำไรสุทธิ (Net Profit

Margin) ให้อยู่ที่ระดับ 7%-12% ต่อปี โดยคาดว่าปี 2571 บริษัทฯ จะสามารถทำกำไรสุทธิ (Net Profit) จำนวน 90 ล้านบาท ซึ่งไม่ได้เพียงแต่การขยายปริมาณงาน แต่จะโฟกัสไปที่การเติบโตอย่างมีคุณภาพ เน้นกลยุทธ์การลงทุนในงานที่มีพื้นฐานแข็งแกร่ง สามารถสร้างกำไรเติบโตอย่างต่อเนื่องและมีมั่นคง (Quality Growth)

FLOYD พร้อมรุกธุรกิจในระยะเวลา 3 ปี (2569-2571) ภายใต้แผนโครงการ Jump+ ด้วย 2 กลยุทธ์หลัก ได้แก่ 1) การพัฒนาเชิงกลยุทธ์ ซึ่งคือเร่งการพัฒนาธุรกิจควบคู่กับกลยุทธ์ในการดำเนินงาน เพื่อมุ่งสู่เป้าหมายของรายได้ในระยะยาว โดยเน้นรับงานที่มีศักยภาพสูงสอดคล้องกับความต้องการของตลาด พร้อมการขยายโอกาสทางธุรกิจ เพิ่มศักยภาพในการแข่งขันให้ก้าวทันกับภาวะตลาดที่มีศักยภาพสูง และ 2) การดำเนินงานที่เป็นเลิศ เป็นการเพิ่มประสิทธิภาพของการทำงานอย่างเป็นระบบ ทั้งองค์กร โดยมุ่งสู่เป้าหมายของกำไร อีกทั้งยังเป็นการยกระดับมาตรฐานของการทำงาน การควบคุมต้นทุนอย่างเป็นระบบ เพื่อมุ่งกำหนดกระบวนการทำงานที่ชัดเจน ควบคู่กับการบริหารความเสี่ยงเชิงกลยุทธ์ และการพัฒนาศักยภาพของบุคลากร ยกระดับความปลอดภัย เพื่อผลประโยชน์การที่มีเสถียรภาพในระยะยาว

โดยสามารถแบ่งแผนการทำงาน (Strategic Roadmap) ออกเป็น 3 ระยะ Step 1- Foundation ปี 2569 การใช้ระบบ CRM และ Business Intelligence การจัดเก็บข้อมูลลูกค้าและต้นทุนอย่างเป็นระบบ Step 2 – Implementation ปี 2570 รับงานให้ครอบคลุมโดยเฉพาะงานที่มีศักยภาพสูง โดยใช้งาน Dashboard เชิงวิเคราะห์เข้ามาช่วยในการตัดสินใจ และ Step 3 – Excellence ปี 2571 การบูรณาการข้อมูลเข้ากับระบบบริหารโครงการแบบครบวงจร โดยสร้างพอร์ตโครงการสะท้อนคุณภาพและผลตอบแทนที่ชัดเจน พร้อมจัดลำดับความเสี่ยงโครงการ (Bid Tier Classification) โดยการประเมินจากมูลค่า ความซับซ้อน และเงื่อนไขสัญญา เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารงานอย่างเป็นระบบ ควบคู่กับการบริหารความเสี่ยงจากปัจจัยต่างๆ ที่อาจจะเกิดขึ้นได้

นอกจากนี้ FLOYD ยังเดินหน้าธุรกิจภายใต้พันธกิจหลัก 3 หัวข้อ ได้แก่ 1.การส่งมอบงานได้อย่างรวดเร็ว ภายใต้มาตรฐานความปลอดภัยสูงสุด 2.การดำเนินธุรกิจอย่างเป็นธรรม โปร่งใส และซื่อสัตย์ และ 3. การยกระดับขีดความสามารถและมาตรฐาน

อย่างต่อเนื่อง สามารถรองรับงานที่มีความซับซ้อนได้มากขึ้น รองรับลูกค้าและพันธมิตรได้หลากหลายกลุ่มธุรกิจ รวมถึงองค์กรชั้นนำ อาทิ กลุ่มห้างสรรพสินค้าและค้าปลีก อาคารที่พักอาศัย อาคารสำนักงาน พร้อมเจาะกลุ่มตลาดใหม่ ที่มีศักยภาพสูง อย่างเช่น โรงพยาบาล และศูนย์คอมพิวเตอร์ (Data Center) ที่มีความซับซ้อน และต้องใช้ความเชี่ยวชาญสูง

จากการเข้าร่วมโครงการ Jump+ ในครั้งนี้ ยังสะท้อนความมุ่งมั่นของ FLOYD ในการดำเนินธุรกิจภายใต้หลักธรรมาภิบาลที่ดี โดยให้ความสำคัญกับความโปร่งใส ความรับผิดชอบ การบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ และการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน เพื่อมุ่งมั่นยกระดับมาตรฐานวิศวกรรม มุ่งสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืนในระยะยาว คู่ขนานกับสร้างผลตอบแทนที่แข็งแกร่งให้กับผู้ถือหุ้น และเพิ่มมูลค่าให้กับตลาดทุนไทยอย่างยั่งยืน